

年月日	22	04	12	ページ	11	NO.	
-----	----	----	----	-----	----	-----	--

## 座標軸

### 売上高追わず

▽…「やっと結果が出て、認めてもらえらる」と胸を張るのは、荏原社長の浅見正男さん。2022年12月期までの中期経営計画の経営目標を1年前倒しで達成した。従来は計画未達が続いた。

▽…改善事業と位置付けるカスタムポンプ



浅見さん

やコンプレッサー・タービンの利益率向上が大きいという。「売上高を追わず、利益が見込めないものは受注しないことを徹底した」と振り返る。

▽…「仕様の難しさ、納期、価格を評価し、受注するか判断することも心掛けた」と説く。選別受注の浸透に手応えを見せる。